

Forbes Italian Excellence è il progetto multimedia di Forbes Italia dedicato alla scoperta dell'imprenditorialità artigianale, agricola e del commercio.



#### ROADSHOW

Forbes Italian Excellence è il progetto multimedia di Forbes Italia dedicato alla scoperta dell'imprenditorialità artigianale, agricola e del commercio, eccellenze che rappresentano il cuore pulsante del tessuto economico e culturale italiano.

Il roadshow offre l'opportunità per incontrare imprenditori locali, condividere esperienze e discutere temi chiave legati all'innovazione, alla sostenibilità e al futuro di questi settori strategici.

Nel 2025, il tour farà 10 tappe in tutta Italia con il supporto delle sedi territoriali di Confagricoltura, Confcommercio, Confartigianato, Confercenti e Coldiretti.



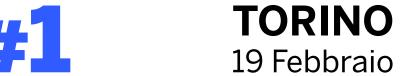






#### SCOPRI LE TAPPE PRECEDENTI







PALERMO 20 Marzo



PARMA 17 Aprile



BARI 6 Maggio



**BENEVENTO**4 Giugno



COSENZA
24 Luglio



SENZA 24 Luglio #7 FERMO 18 Settembre #8



BOLOGNA 7 Ottobre



TRIESTE #10



ROMA 10 Dicembre

#### PIANO DI COMUNICAZIONE



## Eventi

#### **Pre evento**

Salvataggi in calendario e inviti personalizzati agli stakeholder con logo partner e dettagli del programma

#### **Post evento**

Cessione lead partecipanti

#### Live coverage

Diretta live dell'evento sul sito di forbes.it e sui social di Forbes Italia



## Website

#### **Pre evento**

Pubblicazione di un articolo di lancio che presenta l'evento, con anticipazioni sui contenuti, una lista degli speaker e opportunità di networking

#### **Post evento**

Articolo riepilogativo con registrazioni video integrali delle sessioni d'intervista



### Social

#### **Pre evento**

Campagne e post mirati sui canali social (Facebook, Instagram, LinkedIn, X) per attirare l'attenzione, stimolare le iscrizioni e promuovere i partner ufficiali

#### Live coverage

Copertura social con storie live, con tag dei partner e speaker, per aumentare la visibilità e il coinvolgimento

#### **Post evento**

Condivisione dei contenuti migliori dell'evento sui canali social principali



## Newsletter

#### **Pre evento**

Invio di comunicazioni mirate al target, con aggiornamenti sull'evento

#### **Post evento**

Riepilogo delle sessioni e dei momenti più significativi dell'evento



## Digital

#### **Pre evento**

DEM e banner su forbes.it nelle settimane precedenti l'evento per rafforzare la presenza del brand

#### **Post evento**

Pubblicazione del comunicato stampa postevento sui principali canali digitali per ampliare la copertura























## Alcuni partner delle scorse edizioni

























# HOIDES ITALIA



forbes.it